

**PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP
PENJUALAN PERUMAHAN BERSUBSIDI
PESONA SAGA *RESIDENCE* DESA
SAGA KECAMATAN BALARAJA
KABUPATEN TANGERANG**



SKRIPSI

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh
gelar Sarjana Strata Satu (S1)

Disusun Oleh:

Nama : Ilik Amaliyah
NIM : 1916120111
Program Studi : Manajemen

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI
PUTRA PERDANA INDONESIA
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
TANGERANG**

2023

LEMBAR PERNYATAAN

Yang bertanda tangan di bawah ini,

Nama : **IIK AMALIYAH**

NIM : 1916120111

Program Studi : Manajemen

Judul Skripsi : Pengaruh Promosi dan Harga Terhadap Penjualan
Perumahan Bersubsidi Pesona Saga Residence
Desa Saga Kecamatan Balaraja Kabupaten
Tangerang

Dengan ini menyatakan bahwa hasil penulisan Skripsi yang telah saya buat ini merupakan hasil karya sendiri dan benar keasliannya. Apabila ternyata di kemudian hari penulisan Skripsi ini merupakan hasil plagiat atau penjiplakan terhadap karya orang lain, maka saya bersedia mempertanggungjawabkan sekaligus bersedia menerima sanksi berdasarkan aturan dan tata tertib di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Putra Perdana Indonesia atau Undang – Undang Pendidikan Republik Indonesia.

Demikian, pernyataan ini saya buat dalam keadaan sadar dan tidak dipaksakan.

Tangerang, September 2023

Penulis,



Iik Amaliyah

TANDA PERSETUJUAN SKRIPSI

NAMA : **IIK AMALIYAH**

NIM : **1916120111**

PROGRAM STUDI : **MANAJEMEN**

JENJANG : **STRATA SATU (S1)**

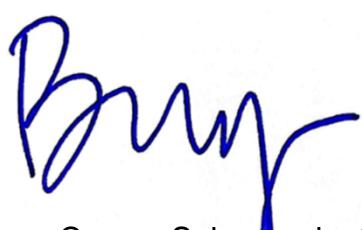
JUDUL SKRIPSI : Pengaruh Promosi dan Harga Terhadap Penjualan
Perumahan Bersubsidi Pesona Saga Residence
Desa Saga Kecamatan Balaraja Kabupaten
Tangerang

Telah disetujui dan diterima baik oleh pembimbing skripsi guna melengkapi salah satu persyaratan memperoleh gelar Sarjana Manajemen Jurusan Manajemen pada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Putra Perdana Indonesia.

Tangerang, 15 September 2023

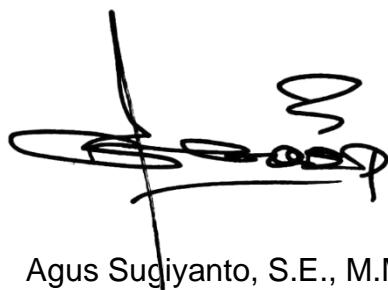
Disetujui Oleh:

Ketua Program Studi,



Bagus Caesar Sukmayuda, S.M., M.M

Dosen Pembimbing,



Agus Sugiyanto, S.E., M.M

LEMBAR PENGESAHAN PENELITIAN SKRIPSI

NAMA : **IIK AMALIYAH**

NIM : **1916120111**

PROGRAM STUDI : **MANAJEMEN**

JENJANG : **STRATA SATU (S1)**

JUDUL SKRIPSI : Pengaruh Promosi dan Harga Terhadap Penjualan
Perumahan Bersubsidi Pesona Saga Residence
Desa Saga Kecamatan Balaraja Kabupaten
Tangerang

Telah dinyatakan lulus ujian skripsi pada tanggal 15 September 2023
sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen
dihadapan Tim Penguji di bawah ini:

Pembimbing,

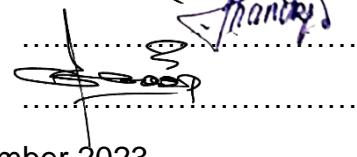
Agus Sugiyanto, S.E., M.M

Tim Penguji :

Ketua : Ischak P. Lumbantobing, S.Si., M.Si

Anggota: 1. Subandriyo, S.E., M.M

2. Agus Sugiyanto, S.E., M.M

Disahkan pada tanggal 15 September 2023

Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Putra Perdana Indonesia

Ketua,

Dr. H. Juanda, S.E., S.H., M.M.

ABSTRAKSI

IIK AMALIYAH, 1916120111

PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP PENJUALAN PERUMAHAN BERSUBSIDI PESONA SAGA RESIDENCE DESA SAGA KECAMATAN BALARAJA KABUPATEN TANGERANG

Skripsi . Program Studi Manajemen. 2023

Kata kunci : Promosi, Harga, Penjualan

(xv + 146 + lampiran)

Penelitian ini membahas tentang Pengaruh Promosi dan Harga terhadap Penjualan Perumahan bersubsidi pesona saga residence di Wilayah Kecamatan Balaraja Kabupaten Tangerang. Maksud penelitian ini adalah untuk menganalisis dan mengetahui seberapa besar Pengaruh Promosi dan Harga terhadap Penjualan Perumahan bersubsidi pesona saga residence di Wilayah Kecamatan Balaraja Kabupaten Tangerang. Sampel yang digunakan penulis dalam penelitian ini adalah 100 responden, dari seluruh populasi yang tak terhingga, pada penelitian ini analisis data yang dilakukan menggunakan SPSS versi 25. Pengujian data yang dilakukan oleh peneliti antara lain dengan melakukan uji validitas, uji reliabilitas, uji normalitas, analisis korelasi parsial, yang selanjutnya dihitung menggunakan metode koefisien determinasi, uji regresi linier berganda, uji hipotesis (uji t dan uji F). Berdasarkan hasil analisis korelasi parsial yang selanjutnya dihitung berdasarkan hasil SPSS dengan menggunakan metode koefisien determinasi dapat diketahui nilai pengaruh dari variabel promosi terhadap penjualan pembelian sebesar 56,1% dan variabel harga terhadap penjualan sebesar 48,8%. Adapun pernyataan berdasarkan nilai R^2 (R Square) = 0,609 yang memiliki pengertian bahwa sumbangannya dari promosi (X_1) dan harga (X_2) terhadap penjualan (Y) adalah sebesar 60,9% sedangkan sisanya sebesar 39,1% dipengaruhi oleh faktor lain yang tidak diteliti oleh penulis. Hasil Uji t pada penelitian ini untuk pengujian promosi terhadap penjualan didapatkan hasil t_{hitung} sebesar 5,468 dengan nilai sig (p) 0.000, dan untuk pengujian harga terhadap penjualan didapatkan nilai t_{hitung} sebesar 3,429 dengan nilai sig (p) 0.001, kedua hipotesis pada penelitian ini diterima karena Nilai $t_{hitung} >$ dari t_{tabel} sebesar 1, 984. Untuk pengujian Simultan (Uji F) didapatkan nilai F_{hitung} sebesar 75,486 lebih besar dari F_{tabel} yakni 3,089 maka pengaruh pada pengujian ini signifikan.

ABSTRACTION

IIK AMALIYAH, 1916120111

THE EFFECT OF PROMOTION AND PRICE ON SUBSIDIZED HOUSING SALES PESONA SAGA RESIDENCE IN SAGA BALARAJA SUBDISTRICT, TANGERANG DISTRICT

Thesis . Management Study Program. 2023

Keywords: Promotion, Price, Selling

(xv + 146 + attachments)

This study discusses the effect of promotion and price on sales of subsidized housing, Pesona Saga Residence, in the Balaraja, Tangerang. The purpose of this study was to analyze and find out how big the influence of promotion and price is on the sales of subsidized housing Pesona Saga Residence in the Balaraja, Tangerang . The sample used by the author in this study was 100 respondents, from an infinite entire population. In this study, data analysis was carried out using SPSS version 25. Data testing was carried out by researchers, among others, by conducting validity tests, reliability tests, normality tests, analysis partial correlation, which is then calculated using the coefficient of determination method, multiple linear regression test, hypothesis testing (t test and F test). Based on the results of partial correlation analysis which is then calculated based on SPSS results using the coefficient of determination method, it can be seen that the effect value of the promotion variable on sales purchases is 56.1% and the price variable on sales is 48.8%. The statement is based on the value of R^2 (R Square) = 0.609 which means that the contribution from promotion (X_1) and price (X_2) to sales (Y) is 60.9% while the remaining 39.1% is influenced by other factors that are not researched by the author. The results of the t test in this study for testing sales promotions obtained Tcount results of 5.468 with a sig (p) value of 0.000, and for testing prices on sales obtained a tcount value of 3.429 with a sig (p) value of 0.001, both hypotheses in this study were accepted because The value of $t_{count} > t_{table}$ is 1.984. For Simultaneous testing (Test F) it is obtained that the F_{count} value is 75.486 greater than F_{table} which is 3.089 so the effect on this test is significant.

KATA PENGANTAR

Dengan menyebut nama Allah SWT yang maha pemurah lagi maha penyayang, puji dan puja serta syukur senantiasa saya panjatan kehadirat Allah SWT atas segala jenis arahan, petunjuk, bimbingan dan kemudahan yang diberikan-Nya, Allhamdulillah berkat ridho-Nya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini tepat waktu sebagaimana yang diharapkan. Adapun judul skripsi ini adalah: Pengaruh Promosi dan Harga Terhadap Penjualan Perumahan Bersubsidi Pesona Saga Residence Desa Saga Kecamatan Balaraja Kabupaten Tangerang.

Dalam hal ini penulis menyadari bahwa skripsi yang saya tulis tidak akan mampu diselesaikan tanpa adanya bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak. Untuk itu, pada kesempatan ini penulis menyampaikan penghargaan dan terima kasih kepada pihak-pihak yang telah memberikan bantuannya, terutama kepada yang terhormat :

1. Bapak Dr. H. Juanda, S.E., S.H., M.M. selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Putra Perdana Indonesia (STIE PPI) Tangerang.
2. Bapak Drs. Satrias Djamaran, S.E., M.M selaku Ketua Program Studi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Putra Perdana Indonesia (STIE PPI) Tangerang.
3. Bapak Agus Sugiyanto, S.E., M.M selaku pembimbing dalam penulisan skripsi ini, yang tiada hentinya memberikan semangat, memberikan dukungan, bantuan, motivasi serta waktu yang begitu

berharga sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini secara tepat waktu.

4. Segenap Dosen atau tenaga pengajar Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Putra Perdana Indonesia (STIE PPI) yang telah memberikan pembelajaran selama mengikuti perkuliahan.
5. Seluruh Staf atau tenaga kependidikan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Putra Perdana Indonesia (STIE PPI) yang telah memberikan pelayanan dalam menunjang proses pembelajaran selama saya kuliah.
6. Manajemen Pesona Saga Residence yang memberikan kesempatan untuk melakukan penelitian dan bantuan dalam memberikan data yang diperlukan dalam penyusunan skripsi ini.
7. Ibu Neneng suhernih yang senantiasa selalu mendoakan, mendukung dan memberikan segala sesuatu pada anaknya serta pada dan Alm Bapak Muhammad Nuraeni saya doakan semoga tenang disisi-Nya, berkatnya hingga saya lulus di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Putra Perdana Indonesia (STIE PPI).
8. Saudara-saudara saya yang tidak bisa disebutkan satu persatu, selalu memberikan doa dan memberikan semangat sampai saat ini hingga saya lulus.
9. Sahabat atau teman sejawat semasa kuliah, yang selalu hadir dan membantu saya dalam menyusun skripsi ini.

Penulis hanya bisa berdo'a semoga apa yang diberikan akan mendapatkan balasan yang berlimpah serta menjadi catatan amal yang sempurna dari Allah SWT.

Penulis menyadari bahwa tulisan ini masih jauh dari apa yang diharapkan, mengingat keterbatasan kemampuan dan pengetahuan serta waktu yang ada. Karenanya, dengan segala kerendahan hati penulis mengharapkan kritik dan saran untuk langkah penyempurnaan dan perbaikan dimasa yang akan datang.

Harapan penulis, semoga tulisan ini dapat bermanfaat bagi penulis khususnya dan bagi pembaca pada umumnya.

Tangerang, September 2023



A handwritten signature in black ink, appearing to read "Ilik Amaliyah".

DAFTAR ISI

Halaman Judul	i
Lembar Penyataan	ii
Tanda Persetujuan Skripsi	iii
Lembar Pengesahan Penelitian Skripsi	iv
Abstraksi	v
Kata Pengantar	vi
Daftar Isi	x
Daftar Tabel	xiii
Daftar Gambar	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Batasan Masalah	14
C. Rumusan Masalah	14
D. Tujuan dan Manfaat Penelitian	15
1. Tujuan Penelitian	15
2. Manfaat Penelitian	16
E. Sistematika Penulisan	17
BAB II LANDASAN TEORI	19
A. Promosi	19
1. Pengertian Promosi	19
2. Tujuan Promosi	22
3. Jenis Promosi	26
4. Manfaat Promosi	30
5. Dimensi dan Indikator Promosi	31
B. Harga	33
1. Pengertian Harga	33
2. Metode Penetapan Harga	40
3. Tujuan Penetapan Harga	42
4. Faktor yang Mempengaruhi Penetapan Harga	47
5. Dimensi dan Indikator Harga	51
C. Penjualan	52
1. Pengertian Penjualan	52
2. Jenis-jenis Penjualan	55
3. Faktor yang Mempengaruhi Penjualan	58
4. Dimensi dan Indikator Penjualan	63
D. Kerangka Pemikiran	64
E. Hipotesis	65
F. Penelitian Terdahulu	67
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	70
A. Jenis Penelitian	70
1. Penelitian Kuantitatif	70

2. Pendekatan Deskriptif.....	70
B. Sumber Data	71
1. Data Primer.....	72
2. Data Sekunder.....	72
C. Metode Pengumpulan Data.....	72
1. Observasi.....	72
2. Wawancara.....	73
3. Kuesioner.....	73
D. Populasi dan Sampel.....	74
1. Populasi	74
2. Sampel.....	75
E. Definisi Operasional Variabel Penelitian.....	76
1. Variabel Independen.....	76
2. Variabel Dependental	77
F. Teknik Analisis Data	80
1. Uji Validitas	81
2. Uji Reliabilitas	82
3. Uji Normalitas.....	83
4. Uji Analisis Korelasi Parsial	84
5. Uji Koefisien Determinasi	85
6. Uji Analisis Regresi Linier Berganda.....	86
7. Uji Hipotesis	86
 BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	90
A. Sejarah Singkat Objek Penelitian	90
1. Sejarah Singkat PT. Selaras Bangun Persada	90
2. Visi dan Misi Perusahaan	91
3. Produk yang Dijadikan Subjek Penelitian	92
4. Lokasi yang Dijadikan Subjek Penelitian	94
5. Struktur Organisasi Perusahaan	96
B. Deskripsi Data Penelitian	99
1. Jenis Kelamin.....	99
2. Usia.....	100
3. Pendidikan	101
4. Penghasilan/Pendapatan	102
C. Deskripsi Data Variabel	103
1. Variabel Promosi.....	104
2. Variabel Harga.....	109
3. Variabel Penjualan.....	114
D. Analisis Hasil Penelitian	119
1. Uji Validitas	119
2. Uji Reliabilitas	123
3. Uji Normalitas.....	124
4. Uji Korelasi Parsial.....	127
5. Uji Koefisien Determinasi	128
6. Uji Regresi Linier Berganda	131

7. Uji Hipotesis.....	133
E. Pembahasan	135
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	139
A. Simpulan	139
B. Saran.....	140
Daftar Pustaka	142
Daftar Lampiran	147

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Persentase Penduduk di Provinsi Banten	2
Tabel 1.2 Jumlah Rumah Tangga di Provinsi Banten	4
Tabel 1.3 Status Penguasaan Bangunan di Provinsi Banten.....	5
Tabel 1.4 Jumlah Penduduk Kabupaten Tangerang per Kecamatan	7
Tabel 1.5 Harga Perumahan Berdasarkan Tahun	10
Tabel 1.6 Promosi Perumahan Berdasarkan Tahun	12
Tabel 1.7 Penjualan Unit Perumahan berdasarkan Tahun	13
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	69
Tabel 3.1 Skala <i>Likert</i>	74
Tabel 3.2 Oprasional Variabel Penelitian.....	78
Tabel 3.3 Interpretasi Koefisien Korelasi	85
Tabel 4.1 Jenis Kelamin.....	99
Tabel 4.3 Usia.....	100
Tabel 4.4 Pendidikan	101
Tabel 4.4 Gaji/Pendapatan	102
Tabel 4.5 Deskripsi Data Variabel Promosi 1.....	104
Tabel 4.6 Deskripsi Data Variabel Promosi 2.....	105
Tabel 4.7 Deskripsi Data Variabel Promosi 3.....	105
Tabel 4.8 Deskripsi Data Variabel Promosi 4.....	106
Tabel 4.9 Deskripsi Data Variabel Promosi 5.....	106
Tabel 4.10 Deskripsi Data Variabel Promosi 6.....	107
Tabel 4.11 Deskripsi Data Variabel Promosi 7.....	107
Tabel 4.12 Deskripsi Data Variabel Promosi 8.....	108
Tabel 4.13 Deskripsi Data Variabel Promosi 9.....	108
Tabel 4.14 Deskripsi Data Variabel Promosi 10.....	109
Tabel 4.15 Deskripsi Data Variabel Harga 1	110
Tabel 4.16 Deskripsi Data Variabel Harga 2	110
Tabel 4.17 Deskripsi Data Variabel Harga 3	111
Tabel 4.18 Deskripsi Data Variabel Harga 4	111
Tabel 4.19 Deskripsi Data Variabel Harga 5	112
Tabel 4.20 Deskripsi Data Variabel Harga 6	112
Tabel 4.21 Deskripsi Data Variabel Harga 7	113
Tabel 4.22 Deskripsi Data Variabel Harga 8	113
Tabel 4.23 Deskripsi Data Variabel Penjualan 1	114
Tabel 4.24 Deskripsi Data Variabel Penjualan 2	115
Tabel 4.25 Deskripsi Data Variabel Penjualan 3	115
Tabel 4.26 Deskripsi Data Variabel Penjualan 4	116
Tabel 4.27 Deskripsi Data Variabel Penjualan 5	116
Tabel 4.28 Deskripsi Data Variabel Penjualan 6	117
Tabel 4.29 Deskripsi Data Variabel Penjualan 7	117
Tabel 4.30 Deskripsi Data Variabel Penjualan 8	118
Tabel 4.31 Deskripsi Data Variabel Penjualan 9.....	118
Tabel 4.32 Deskripsi Data Variabel Penjualan 10.....	119

Tabel 4.33 Uji Validitas Variabel Promosi	120
Tabel 4.34 Uji Validitas Variabel Harga.....	121
Tabel 4.35 Uji Validitas Variabel Penjualan	122
Tabel 4.36 Uji Reliabilitas Variabel Promosi	123
Tabel 4.37 Uji Reliabilitas Variabel Harga.....	123
Tabel 4.38 Uji Reliabilitas Variabel Penjualan.....	124
Tabel 4.39 Uji Koefisien Korelasi	127
Tabel 4.40 Koefisien Determinasi Variabel Promosi (X_1) terhadap Penjualan (Y)	128
Tabel 4.41 Koefisien Determinasi Variabel Harga (X_2) terhadap Penjualan (Y)	129
Tabel 4.42 Koefisien Determinasi Variabel Promosi (X_1) dan Harga (X_2) terhadap Penjualan (Y)	130
Tabel 4.43 Regresi Linier Berganda	131
Tabel 4.44 Uji T (Parsial)	133
Tabel 4.45 Uji F (Simultan)	134

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran.....	65
Gambar 4.1 Perumahan Pesona Saga Residence	93
Gambar 4.2 Brosur Perumahan Pesona Saga Residence.....	94
Gambar 4.3 Peta Perumahan Pesona Saga Residence.....	95
Gambar 4.4 Denah Lokasi Pesona Saga Residence.....	96
Gambar 4.5 Struktur Organisasi PT. Selaras Bangun Persada	97
Gambar 4.6 Jenis Kelamin.....	99
Gambar 4.7 Usia.....	101
Gambar 4.8 Pendidikan	102
Gambar 4.9 Penghasilan/Pendapatan	103
Gambar 4.10 Hasil Uji Normalitas <i>Plot</i>	125
Gambar 4.11 Hasil Uji Normalitas Histogram.....	126
Gambar 4.12 Grafik Histogram Regresi Linier Berganda.....	133